



目標は4年後、Assistを使ったFC塾100教室

えとみると点数が上がる。これを「桜花式勉強法」として確立しました。あとは個別指導の高額料金の問題。そこでインターネットでいろいろ調べた結果、Assist

さんのことを知り、すばらしいシステムであり、これなら人件費をかけずに、その分授業料も安くできる。ビジネスモデルになり得ると思つたのです。それでこうしたことを何とか融合すればと事業を始めました。現会長からはFCの考え方を教えてもらいました。最初は顧問としてお願いしたので、私が塾の塾長であり、店主という立場だけなら顧問など必要ないだろうと言われ、それ以上に塾長を束ねる経営者・事業家を目指したのであれば、顧問として協力してくれるとおっしゃってくださいました。それは父の夢でもありました。

個別指導塾のFCを立ち上げた桜花塾

「システムAssistを導入しよう」と決められた決定的な要因は何でしょうか。桜花塾グループは2010年3月にこの教室からスタートさせていたきました。はじめに教室を開設したとき生徒が七〇名集まりましたが、Assistのおかげで私一人だけで運営できました。現在はスタッフも直営校舎に四人の塾長、FCに三人の塾長がおります。このシステムは非常に分かりやすい授業と、問題についての解説が付いていて、統一性がある、生徒がわかりやすい。私は生徒の成績を上げるための管理に集中できる。すごくやりやす

事業家は人を育てる術を知っている人です。尾関会長が私をまず経営者として、そして次の事業家として育ててくれるものと信じております。受講三ヶ月で二〇点アップ保障制度

「システムAssistを導入しよう」と決められた決定的な要因は何でしょうか。桜花塾グループは2010年3月にこの教室からスタートさせていたきました。はじめに教室を開設したとき生徒が七〇名集まりましたが、Assistのおかげで私一人だけで運営できました。現在はスタッフも直営校舎に四人の塾長、FCに三人の塾長がおります。このシステムは非常に分かりやすい授業と、問題についての解説が付いていて、統一性がある、生徒がわかりやすい。私は生徒の成績を上げるための管理に集中できる。すごくやりやす

桜花塾ホームページ塾生募集
http://8739.ohkajuku.jp/
桜花塾フランチャイズ募集
http://ohkajuku.jp/



桜花塾グループ・今枝直孝 代表

「塾のユニクロ」を目指し、人を育てる事業家になる!

株式会社タグナル／桜花塾グループ本部 (愛知県名古屋市)

今枝直孝 代表

愛知県名古屋市に、映像教材「Assist」を使った個別指導塾のFCを立ち上げた塾がある。今枝直孝代表は本来、指導力には絶対の自信があった。問題は個別指導をいかに低額の授業料で提供するかだ。立ち上がったのはスタッフの人件費。だが、この課題が「Assist」の導入で一挙に解決する。このビジネスモデルをいかに広域に展開するか、目標は四年後一〇〇教場だ。

人生を見つめ直し、人に教えたいと思つた

桜花塾グループ(法人名(株)タグナル)は、2007年5月設立、AFG ASSISTの映像教材「システムAssist」を使った個別指導塾のFC展開を始め、すでに名古屋市内に直営四教場、FC三教場の七教場を開設しました。沿革、今までの経緯をお聞きできますか。

私は以前、ある会社を起業し、立ち行かなくなり会社を閉めた経験があります。その前から弊社の現会長である尾関氏と懇意にさせていたとき、師匠として尊敬しております。

その師の、「しばらく人間を磨け」と言う助言もあり、その後はある老人ホームで中間管理職としてサラリーマンをやっていました。その時、今までがいかにかに傲慢であったか、社会がいかに厳しいかを思い知らされました。

社を閉めた経験があります。その前から弊社の現会長である尾関氏と懇意にさせていたとき、師匠として尊敬しております。

今までの自分は何だったのか。損得の中だけで利益を追求することだけを求めている、と。

師の指導でFCの道を選ぶ

そこで私自身が実際に教